

## ► Ventes ONF pin maritime du 18 mai 2017

# LES PRIX REPARTENT À LA HAUSSE !

Le 18 Mai 2017 s'est tenue à Lugos une vente organisée par l'ONF pour des lots situés en Gironde, dans les Landes et dans le Lot-et-Garonne. A noter qu'il s'agissait exclusivement de lots de pin maritime.

Les volumes mis en vente au cours de cette séance étaient assez importants et supérieurs à ceux des dernières ventes d'octobre 2016 puisqu'ils représentaient 150 000 m<sup>3</sup> pour les lots proposés en bloc et sur pied et 67 150 stères pour les lots proposés principalement à l'unité de produit.

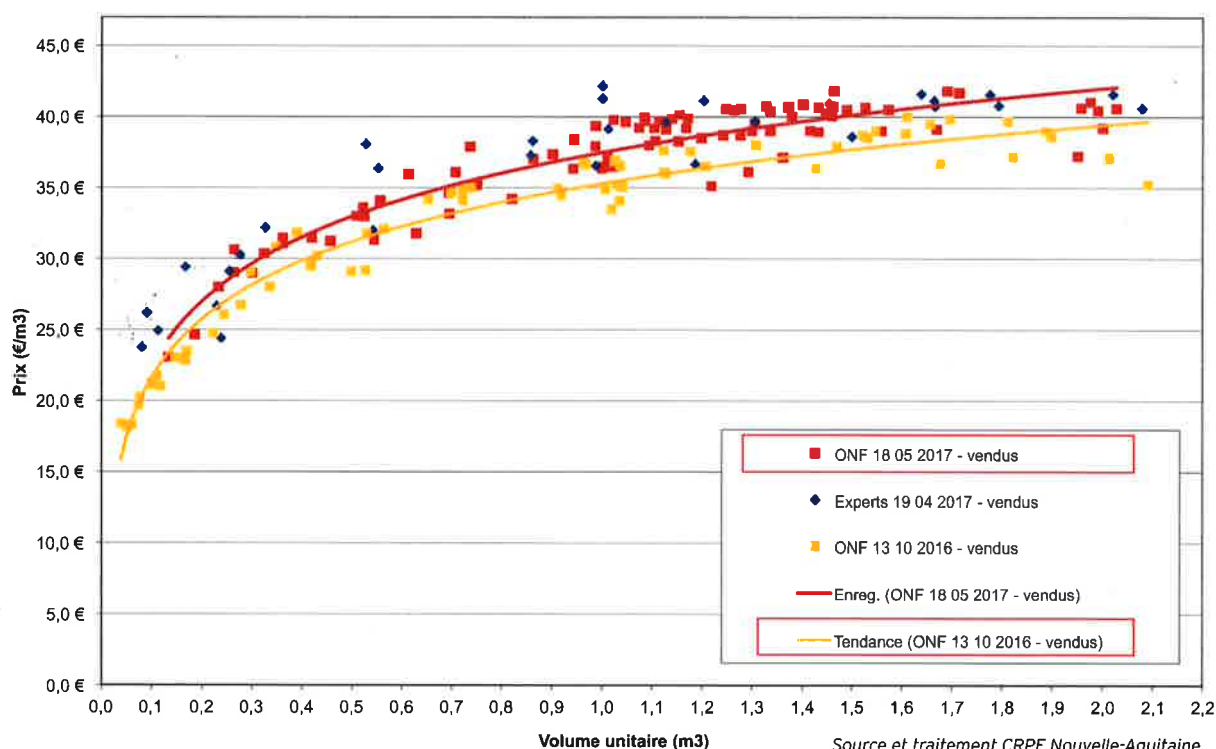
Au cours de cette vente, 85 % des lots vendus en bloc ont trouvé un acquéreur durant la séance. A l'inverse 40 % des lots proposés à l'unité de produit ont été retirés ne trouvant d'acquéreur au prix de retrait.

27 acheteurs se sont portés acquéreurs de lots durant la vente groupée avec, en moyenne, environ trois offres par

lot, aussi bien pour les lots proposés en bloc et sur pied que pour les lots à l'unité de produit.

En ce qui concerne les prix, cette vente du printemps 2017 confirme la vente des experts en avril 2017, à savoir une hausse des prix par rapport à la vente d'octobre 2016. Cette augmentation se constate quelle que soit la catégorie de volume unitaire sur pied et représente de 2 à 3 € supplémentaires du m<sup>3</sup>.

Sur le graphique ci-dessous on voit apparaître en jaune les lots de la vente ONF de 2016, les points bleus représentant la vente des experts du mois d'avril et en rouge les lots vendus en bloc lors de la vente du 18 mai 2017.



**A noter que les fichiers de ces ventes sont téléchargeables directement à partir du site internet CRPF Nouvelle-Aquitaine : [http://www.crpfaitaine.fr/resultats\\_ventes.php](http://www.crpfaitaine.fr/resultats_ventes.php)**

Avec cette augmentation, les prix retrouvent donc, en moyenne, pour les lots en bloc et sur pied, le niveau de l'année 2015 et semblent se stabiliser.

***Nous incitons les propriétaires forestiers privés à appliquer lors de leur propre vente et négociation ces références de prix et ne pas céder aux propositions à la baisse proposés par certains acheteurs de bois.***